

## Gebrauchtwagen-Checkliste Verkauf

Herzlich Willkommen in der Gebrauchtwagenwelt von Cardor.de. Hier finden Sie unsere komplette Checkliste für den Gebrauchtwagen-Verkauf. Für Ihre Anregungen oder Ergänzungen sind wir dankbar!

### Vorbereitung

**Tipp:** Die Gewährleistung im Vertrag lässt sich nur dann ausschließen, wenn keine selbständig-berufliche bzw. gewerbliche Tätigkeit vorliegt.

Wert des Fahrzeuges		
Kennen Sie den empfohlenen Verkaufswert für Ihr Fahrzeug?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
<p>Vergleiche können Sie am schnellsten in den gängigen <a href="#">Online-Gebrauchtwagen-Börsen</a> anstellen.</p> <p>Bei der Preisfindung können ebenfalls <a href="http://www.schwacke.de">www.schwacke.de</a> und <a href="http://www.dat.de">www.dat.de</a> hilfreich sein. Der Verkaufspreis sollte ca. 25-30% höher liegen.</p>		
Der ermittelte Verkaufspreis:	Euro:	
Haben Sie ein Gutachten von TÜV, DEKRA oder einem Sachverständigen für Ihr Wagen?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Ein Gutachten gibt dem Käufer Ihres Fahrzeuges eine gewisse Sicherheit und wirkt sich somit positiv auf Ihren Verkaufspreis aus. Der Nachteil: Die Gutachten sind nicht kostenlos.		
Verkaufsunterlagen		
Haben Sie den Kfz-Schein zur Hand?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie den letzten TÜV-Bericht zur Hand?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie den Kfz-Brief zur Hand? Evtl. muss der Brief erst bei Ihrer Bank ausgelöst werden (Kredit).	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie das Serviceheft zur Hand und sind die Eintragungen vollständig und plausibel?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Sind die Fahrzeugschlüssel vollständig?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie einen Kfz-Kaufvertrag zur Hand?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein

Fahrzeugvorbereitung		
Sind alle elektrische Elemente in Ordnung? Z. B. Scheibenwischer, Scheibenwaschanlage, elekt. Fensterheber, Zentralverriegelung, (Warn-)Blinker, Stand-, Abblend-, Fern- und Bremslicht, Innenbeleuchtung, Gebläse, Klimaanlage, Radio, uvm.	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie eine Motorwäsche vorgenommen? Lassen Sie es nicht an der Optik scheitern!	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Wurde Ihr Fahrzeug poliert und alle Kratzer im Lack entfernt? Unser Tipp: <a href="#">Eine Poliermaschine!</a>	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Sind alle Kunststoffteile mit einem speziellen Reiniger behandelt worden?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Wurden Teppiche, Sitz- und Rückenpolster sowie der Himmel (Fahrzeuginnendach) шампоониert und gereinigt?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Unser Buchtipp: <a href="#">Autopflege - Tipps und Tricks von Profis</a>		

## Fahrzeug anbieten

**Tipp:** Nutzen Sie alle gegebenen Möglichkeiten, Ihr Fahrzeug anzubieten. Je mehr Interessenten sich für Ihr Auto interessieren, desto weniger müssen Sie bei dem Preis Abstriche machen.

Wo haben Sie Ihr Fahrzeug angeboten?		
Freunde, Verwandte, Bekannte, Kollegen?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Anzeige in der regionalen Wochenzeitung?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Anzeige in einer überregionalen Zeitung?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Autozeitschriften?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Online-Gebrauchtwagenbörsen?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Anzeige in Internet-Foren?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Unser Linktipp: <a href="#">Die besten Online-Gebrauchtwagen-Börsen</a> Unser Linktipp: <a href="#">Unser Forum für Ihre Anzeige</a>		

## Verkaufsgespräch

**Tipp:** Nehmen Sie sich die Zeit, und begleiten Sie den Käufer bei seiner Probefahrt. Sie können alle auftretenden Fragen sofort beantworten - Das schafft Vertrauen!

Vor der Probefahrt		
Ist der Käufer geschäftsfähig und mindestens 18 Jahre alt?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie den Käufer auf alle Ihnen bekannten Mängel hingewiesen? Z. B. Unfallwagen, fehlender Reservereifen etc.	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Weisen Sie besonders auf Sonderausstattungen noch einmal hin! Winterpaket etc.	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie alle Verkaufsunterlagen gezeigt? TÜV-Bericht, DEKRA-Gutachten etc.	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Hat der Käufer einen gültigen Führerschein?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein

## Verkaufen

Nach der Einigung		
Haben Sie eine Barzahlung vereinbart? Teil- oder Wechselzahlungen sowie Stundungen bedeuten als Verkäufer zu viele Risiken!	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Haben Sie sich die Übergabe von Fahrzeug, Papieren und Schlüssel quittieren lassen?	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein
Halten Sie dabei das Datum und die genaue Uhrzeit der Eigentumsübergabe genau fest:	Datum: _____	Uhrzeit: _____
Haben Sie den Verkauf Ihrer Versicherung und der Kfz-Zulassungsstelle gemeldet? Erst dann geht die Steuerpflicht an den Käufer über!	<input type="checkbox"/> Ja	<input type="checkbox"/> Nein

## Sonstige Vermerke

**Wichtig:** Die Versicherung geht mit dem Eigentum an den neuen Besitzer über. Deshalb ist das Datum mit Uhrzeit im Falle eines Unfalles sehr wichtig. Benachrichtigen Sie Ihre Versicherung sofort!

Wir haben etwas Wichtiges vergessen? Für weitere Punkte, Tipps und Anregungen sind wir Ihnen immer dankbar! Schreiben Sie uns Ihre Meinung an [Info@Cardor.de](mailto:Info@Cardor.de) oder besuchen Sie uns im Internet unter <http://www.Cardor.de> – Wir freuen uns auf Sie!